

**TRƯỜNG ĐẠI HỌC NAM CẦN THƠ**  
**KHOA LUẬT**



**ĐỀ CƯƠNG CHI TIẾT HỌC PHẦN**  
**HỢP ĐỒNG TRONG HOẠT ĐỘNG THƯƠNG MẠI**  
**(LƯU HÀNH NỘI BỘ)**

**CẦN THƠ – 2018**

## **BẢNG TỪ VIẾT TẮT**

<b>Từ viết tắt</b>	<b>Diễn giải</b>
BT	Bài tập
CAND	Công an nhân dân
CTQG	Chính trị quốc gia
LT	Lý thuyết
LVN	Làm việc nhóm
MT	Mục tiêu

# TRƯỜNG ĐẠI HỌC NAM CẦN THƠ

## KHOA LUẬT

### ĐỀ CƯƠNG CHI TIẾT MÔN HỌC

### HỢP ĐỒNG TRONG HOẠT ĐỘNG THƯƠNG MẠI

#### 1. THÔNG TIN VỀ MÔN HỌC.

- Tên môn học: Hợp đồng trong hoạt động thương mại.
- Đối tượng áp dụng: + Ngành Luật kinh tế.
  - + Bachelor: Đại học
  - + Hệ Chính quy
- Số tín chỉ: 02; Số tiết: 30 tiết lý thuyết
- Giảng viên phụ trách: Bộ môn Luật Kinh tế
  - Địa chỉ Khoa Luật: Phòng C1-1, Khu Hiệu Bộ - Số 168 – Nguyễn Văn Cừ (Núi dãi)
  - Ninh Kiều – Cần Thơ.

#### 2. MỤC TIÊU CHUNG CỦA MÔN HỌC.

Sau khi học xong môn học Hợp đồng trong hoạt động thương mại sinh viên đạt được các kết quả sau đây:

##### 2.1. Về kiến thức.

Có hiểu biết tổng quát về hợp đồng thương mại và pháp luật về hợp đồng thương mại.

Xác định được những đặc trưng pháp lý, nội dung cơ bản của các hợp đồng mua bán hàng hoá qua sổ giao dịch hàng hoá, bán hàng đa cấp, mua bán doanh nghiệp, nhượng quyền thương mại, dịch vụ pháp lý, thành lập công ty, hợp tác kinh doanh.

Nêu và phân tích được những quyền và nghĩa vụ cơ bản của các bên trong quan hệ hợp đồng đối với từng loại hợp đồng.

##### 2.2. Về kỹ năng.

- Hình thành kỹ năng bình luận, đánh giá các điều khoản cơ bản của hợp đồng thương mại.

- Vận dụng những kiến thức pháp luật, kiến thức thực tế về hoạt động thương mại để tư vấn, soạn thảo hiệu quả các hợp đồng thương mại

- Có kỹ năng bình luận, đánh giá các quy định của pháp luật thực định nhằm hoàn thiện và nâng cao hiệu quả áp dụng.

- Hình thành kỹ năng tự nghiên cứu, tự cập nhật kiến thức để nâng cao trình độ;

##### 2.3. Mức độ tự chủ và trách nhiệm.

- Có khả năng làm việc độc lập và làm việc nhóm cũng như chịu trách nhiệm cá nhân

và trách nhiệm đối với nhóm;

- Tự định hướng và đưa ra các kết luận chuyên môn và có thể bảo vệ quan điểm cá nhân;

- Trau dồi, phát triển năng lực đánh giá và tự đánh giá; và phát triển kỹ năng lập luận, hùng biện của người học;

- Có kỹ năng lập kế hoạch, tổ chức, quản lý, điều khiển, theo dõi kiểm tra hoạt động, làm việc nhóm, lập mục tiêu, phân tích chương trình.

## 2.4. Về thái độ.

- Rèn luyện sinh viên có các phẩm chất chính trị, đạo đức như sau: Trung thành với tổ quốc; có ý thức tôn trọng và chấp hành pháp luật; có ý thức về trách nhiệm công dân; chăm chỉ, nhiệt tình, sáng tạo; có tinh thần làm việc nghiêm túc, khoa học; có đạo đức nghề nghiệp, chuyên nghiệp và chủ động trong công việc.

- Nhận thức đúng đắn về quyền tự do hợp đồng của các tổ chức, cá nhân trong hoạt động thương mại.

- Nhận thức đúng đắn về vị trí, vai trò của hợp đồng thương mại trong quá trình hợp tác để cùng kinh doanh, tìm kiếm lợi nhuận của các tổ chức, cá nhân.

- Hình thành tính cách tự tin, chủ động trong nghiên cứu khoa học.

- Nhận thức được giá trị khoa học và giá trị thực tiễn của môn học.

- Có ý thức tuân thủ pháp luật;

## 3. MỤC TIÊU NHẬN THỨC CHI TIẾT

MT VĐ	Bậc 1	Bậc 2	Bậc 3
<b>1.</b> Tổng quan pháp luật về hợp đồng thương mại và pháp luật về hợp đồng thương mại	<b>1A1.</b> Nêu được khái niệm hợp đồng thương mại. <b>1A2.</b> Nêu được đặc điểm của hợp đồng trong hoạt động thương mại. <b>1A3.</b> Nêu được các loại hợp đồng trong thương mại. <b>1A4.</b> Nêu được quy định về chủ thể, đại diện giao kết hợp đồng. <b>1A5.</b> Nêu được nguyên tắc thực hiện hợp đồng. <b>1A6.</b> Nêu được các "điều khoản thường lệ" theo quy định của Luật thương mại.	<b>1B1.</b> Phân tích được tổng quan cấu trúc pháp luật về hợp đồng. <b>1B2.</b> Phân tích được quá trình thống nhất pháp luật về hợp đồng. <b>1B3.</b> Phân tích được nguyên tắc, điều kiện áp dụng Bộ luật dân sự, Luật thương mại, luật chuyên ngành trong quan hệ hợp đồng thương mại. <b>1B4.</b> Đánh giá được hiệu lực của hợp đồng thương mại dựa trên căn cứ pháp lý là Bộ luật dân sự.	<b>1C1.</b> Đánh giá được ưu điểm của hệ thống pháp luật về hợp đồng thương mại. <b>1C2.</b> Đánh giá được hạn chế của pháp luật về hợp đồng thương mại ở Việt Nam hiện nay. <b>1C3.</b> Đề xuất được giải pháp hoàn thiện pháp luật về hợp đồng trong hoạt động thương mại.

<p><b>2.</b> Hợp đồng mua bán hàng hoá qua sổ giao dịch hàng hoá</p>	<p><b>2A1.</b> Nêu được khái niệm mua bán hàng hoá qua sổ giao dịch hàng hoá dưới các giác độ ngôn ngữ, kinh tế, pháp lý. <b>2A2.</b> Nêu được các đặc điểm pháp lý cơ bản của hoạt động mua bán hàng hoá qua sổ giao dịch hàng hoá. <b>2A3.</b> Nêu được khái niệm, nội dung pháp luật điều chỉnh hoạt động mua bán hàng hoá qua sổ giao dịch hàng hoá. <b>2A4.</b> Nêu được khái niệm, đặc điểm hợp đồng kì hạn, hợp đồng quyền chọn, hợp đồng môi giới và hợp đồng uỷ thác giao dịch. <b>2A5.</b> Nêu được nội dung cơ bản của hợp đồng kì hạn, hợp đồng quyền chọn, hợp đồng môi giới và hợp đồng uỷ thác giao dịch.</p>	<p><b>2B1.</b> Phân tích được khái niệm mua bán hàng hoá qua sổ giao dịch hàng hoá. <b>2B2.</b> Phân biệt được hoạt động mua bán hàng hoá qua sổ giao dịch hàng hoá với hoạt động mua bán hàng hoá thông thường và hoạt động mua bán tương lai ngoài sổ giao dịch hàng hoá. <b>2B3.</b> Phân tích được các nhóm quy phạm trong nội dung pháp luật điều chỉnh hoạt động mua bán hàng hoá qua sổ giao dịch hàng hoá. <b>2B4.</b> Phân tích được những đặc thù của hợp đồng kì hạn, hợp đồng quyền chọn so với hợp đồng mua bán hàng hoá thông thường và hợp đồng mua bán hàng hoá tương lai ngoài sổ giao dịch hàng hoá.</p>	<p><b>2C1.</b> Bình luận được khái niệm mua bán hàng hoá qua sổ giao dịch hàng hoá theo pháp luật hiện hành. <b>2C2.</b> Bình luận được các quy định pháp luật hiện hành về hợp đồng kì hạn, hợp đồng quyền chọn, hợp đồng môi giới, hợp đồng uỷ thác giao dịch.</p>
<p><b>3.</b> Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp</p>	<p><b>3A1.</b> Nêu được khái niệm và đặc điểm của bán hàng đa cấp. <b>3A2.</b> Nêu được các nguồn luật điều chỉnh hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp. <b>3A3.</b> Nêu được khái niệm và đặc điểm của hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp. <b>3A4.</b> Nêu được các quyền và nghĩa vụ cơ bản của các bên trong hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp. <b>3A5.</b> Nêu được các căn cứ chấm dứt hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp.</p>	<p><b>3B1.</b> Phân tích được các đặc điểm của bán hàng đa cấp. <b>3B2.</b> Phân tích được các đặc điểm của hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp. <b>3B3.</b> Phân tích được những đặc thù trong vấn đề giao kết hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp. <b>3B4.</b> Phân tích được trách nhiệm pháp lý của việc chấm dứt hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp.</p>	<p><b>3C1.</b> Bình luận và đánh giá được các biểu hiện của bán hàng đa cấp bất chính.</p>
<p><b>4.</b> Hợp đồng mua bán doanh nghiệp</p>	<p><b>4A1.</b> Nêu được khái niệm và đặc điểm pháp lý của mua bán doanh nghiệp. <b>4A2.</b> Nêu được các hình thức mua bán doanh nghiệp. <b>4A3.</b> Nêu được khái niệm pháp luật về mua bán doanh nghiệp.</p>	<p><b>4B1.</b> Phân tích được các đặc điểm pháp lý của mua bán doanh nghiệp; phân biệt mua bán doanh nghiệp với mua bán tài sản, mua bán chuyên nhượng cổ phần, phần vốn góp.</p>	<p><b>4C1.</b> Bình luận được các quy định của pháp luật về mua bán doanh nghiệp nói chung về hợp đồng mua bán doanh nghiệp nói riêng.</p>

	<p><b>4A4.</b> Nêu được khái niệm và đặc điểm hợp đồng mua bán doanh nghiệp.</p>	<p><b>4B2.</b> Phân tích được những ảnh hưởng khác nhau của mua bán doanh nghiệp tới nền kinh tế-xã hội.</p> <p><b>4B3.</b> Phân tích được các nội dung của hợp đồng mua bán doanh nghiệp.</p> <p><b>4B4.</b> Phân tích được các điều kiện có hiệu lực của hợp đồng mua bán doanh nghiệp.</p>	<p><b>4C2.</b> Nhận xét được các bước cần phải tuân hành trong thủ tục mua bán doanh nghiệp.</p>
<p><b>5.</b> Hợp đồng nhượng quyền thương mại</p>	<p><b>5A1.</b> Nêu được bản chất pháp lý, đặc điểm pháp lý của hợp đồng nhượng quyền thương mại.</p> <p><b>5A2.</b> Nêu được nguồn luật cơ bản điều chỉnh hợp đồng nhượng quyền thương mại.</p> <p><b>5A3.</b> Nêu được các điều kiện về chủ thể của các bên giao kết hợp đồng nhượng quyền thương mại.</p> <p><b>5A4.</b> Nêu được các nội dung cơ bản cần phải có trong hợp đồng nhượng quyền thương mại.</p> <p><b>5A5.</b> Nêu được các hình thức giao kết hợp đồng nhượng quyền thương mại theo quy định của pháp luật.</p>	<p><b>5B1.</b> Phân biệt được hợp đồng nhượng quyền thương mại với hợp đồng li-xăng, hợp đồng chuyển giao công nghệ và hợp đồng đại lý.</p> <p><b>5B2.</b> Chỉ ra được nguyên tắc áp dụng các nguồn luật khác nhau điều chỉnh quan hệ hợp đồng nhượng quyền thương mại.</p> <p><b>5B3.</b> Phân tích được quyền và nghĩa vụ của các chủ thể trong hợp đồng nhượng quyền thương mại.</p> <p><b>5B4.</b> Phân tích được các điều kiện có hiệu lực của hợp đồng nhượng quyền thương mại.</p>	<p><b>5C1.</b> Bình luận được về việc pháp luật thương mại Việt Nam không đưa ra khái niệm hợp đồng nhượng quyền thương mại mà chỉ đưa ra khái niệm hoạt động nhượng quyền thương mại.</p> <p><b>5C2.</b> Bình luận được về mối quan hệ giữa Bộ luật dân sự, Luật thương mại và Luật cạnh tranh trong quá trình điều chỉnh hợp đồng nhượng quyền thương mại.</p> <p><b>5C3.</b> Đưa ra được ý kiến cá nhân về việc pháp luật sở hữu trí tuệ của Việt Nam không đưa ra quy định bảo hộ toàn bộ “gói quyền” thương mại.</p>
<p><b>6.</b> Hợp đồng dịch vụ pháp lý</p>	<p><b>6A1.</b> Nêu được khái niệm và đặc điểm của dịch vụ pháp lý.</p> <p><b>6A2.</b> Nêu được các loại hình dịch vụ pháp lý.</p> <p><b>6A3.</b> Nêu được những nội dung cơ bản của một hợp đồng dịch vụ pháp lý.</p>	<p><b>6B1.</b> Phân tích được các đặc điểm của dịch vụ pháp lý.</p> <p><b>6B2.</b> Phân tích, phân biệt được các loại hợp đồng dịch vụ pháp lý.</p> <p><b>6B3.</b> Soạn thảo được một hợp đồng dịch vụ pháp lý cụ thể.</p>	<p><b>6C1.</b> Bình luận và đánh giá được sự phát triển và tương thích của pháp luật về dịch vụ pháp lý của Việt Nam trong thời kỳ hội nhập kinh tế, quốc tế.</p>
<p><b>7.</b> Hợp đồng</p>	<p><b>7A1.</b> Nêu được khái niệm hợp đồng thành lập công ty.</p>	<p><b>7B1.</b> Phân tích cụ thể đặc điểm của hợp đồng thành</p>	<p><b>7C1.</b> So sánh được hợp đồng thành lập</p>

thành lập công ty	<p><b>7A2.</b> Nêu được 3 đặc điểm của hợp đồng thành lập công ty.</p> <p><b>7A3.</b> Nêu được các điều khoản cơ bản của hợp đồng thành lập công ty.</p> <p><b>7A4.</b> Nêu được các trường hợp hợp đồng thành lập công ty vô hiệu.</p> <p><b>7A5.</b> Nêu các bước thủ tục sau khi hợp đồng thành lập công ty được hoàn thành.</p>	<p>lập công ty: Chủ thể hợp đồng, hình thức hợp đồng, hình thức hợp đồng.</p> <p><b>7B2.</b> Phân tích được các điều khoản cơ bản trong hợp đồng thành lập công ty: Điều khoản về loại hình công ty và tên công ty; điều khoản về ngành nghề kinh doanh, điều khoản về vốn; điều khoản về cơ cấu quản trị nội bộ của công ty.</p> <p><b>7B3.</b> Phân tích được thời điểm có hiệu lực của hợp đồng thành lập công ty.</p>	<p>công ty và hợp đồng hợp tác kinh doanh (BCC).</p> <p><b>7C2.</b> So sánh được hợp đồng thành lập công ty và hợp đồng liên doanh.</p> <p><b>7C3.</b> Bình luận được các quy định pháp luật về hợp đồng thành lập công ty và các quy định về điều khoản góp vốn và điều kiện kinh doanh.</p>
8. Hợp đồng hợp tác kinh doanh	<p><b>8A1.</b> Nêu được khái quát về hợp đồng hợp tác kinh doanh theo quy định của pháp luật Việt Nam.</p> <p><b>8A2.</b> Nêu được khái quát về hợp đồng hợp tác kinh doanh theo quy định của pháp luật một số nước trên thế giới.</p> <p><b>8A3.</b> Nêu được khái niệm, đặc điểm của hợp đồng hợp tác kinh doanh.</p> <p><b>8A4.</b> Nêu được các nội dung cơ bản của hợp đồng hợp tác kinh doanh.</p>	<p><b>8B1.</b> Phân tích được các đặc điểm của hợp đồng hợp tác kinh doanh.</p> <p><b>8B2.</b> Phân biệt được hợp đồng hợp tác kinh doanh với hợp đồng thành lập công ty; hợp đồng liên doanh.</p> <p><b>8B3.</b> Phân tích được các nội dung cơ bản của hợp đồng hợp tác kinh doanh.</p> <p><b>8B4.</b> Phân tích được cụ thể các quyền của các bên hợp doanh trong quan hệ hợp đồng hợp tác kinh doanh.</p>	<p><b>8C1.</b> Bình luận được các điều khoản cần có của hợp đồng hợp tác kinh doanh.</p> <p><b>8C2.</b> Thực hành soạn thảo được hợp đồng hợp tác kinh doanh trong một tình huống cụ thể.</p>

## 4. LỊCH TRÌNH

### 4.1. LỊCH TRÌNH CHUNG

Số Tiết	VD	Hình thức tổ chức dạy-học			
		Lí thuyết	Seminar	LVN	Tự học
30	08	10	15	5	

### 4.2. LỊCH TRÌNH CHI TIẾT

Thời lượng	Nội dung giảng dạy	Hoạt động của giảng viên	Hoạt động của sinh viên
Tiết 1-6	<p><b>Chương 1: Tổng quan pháp luật về hợp đồng thương mại và pháp luật về hợp đồng thương mại</b></p> <p>1.1. Khái niệm, đặc điểm, phân loại hợp đồng thương</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Diễn giảng</li> <li>- Đặt câu hỏi, nêu tình huống</li> <li>- Hướng dẫn,</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Nghe giảng</li> <li>Thảo luận/Trả lời câu hỏi/giải quyết tình huống</li> </ul>

	<p>mại</p> <p>1.2. Pháp luật điều chỉnh quan hệ hợp đồng thương mại</p> <p>1.2.1. Khái quát về sự thống nhất pháp luật về hợp đồng trong pháp luật Việt Nam</p> <p>1.2.2. Pháp luật về giao kết hợp đồng thương mại</p> <p>1.2.2.1. Chủ thể và đại diện giao kết hợp đồng thương mại</p> <p>1.2.2.2. Thời điểm hình thành và có hiệu lực của hợp đồng thương mại</p> <p>1.2.2.3. Hợp đồng thương mại vô hiệu</p> <p>1.2.3. Pháp luật về thực hiện hợp đồng thương mại</p> <p>1.2.3.1. Nguyên tắc thực hiện hợp đồng thương mại</p> <p>1.2.3.2. Điều khoản thường lệ trong hợp đồng thương mại</p>	giải đáp	
<b>Tiết 7-12</b>	<p><b>Chương 2: Hợp đồng mua bán hàng hoá qua sổ giao dịch hàng hoá</b></p> <p>2.1. Khái quát về mua bán hàng hoá qua sổ giao dịch hàng hoá và pháp luật điều chỉnh hoạt động mua bán hàng hoá qua sổ giao dịch ở Việt Nam và một số nước trên thế giới</p> <p>2.1.1. Khái quát về mua bán hàng hoá qua sổ giao dịch hàng hoá</p> <p>2.1.2. Khái quát pháp luật điều chỉnh hoạt động mua bán hàng hoá qua sổ giao dịch hàng hoá ở Việt Nam và một số nước trên thế giới</p> <p>2.2. Khái niệm, đặc điểm các loại hợp đồng có liên quan đến hoạt động mua bán hàng hoá qua sổ giao dịch hàng hoá</p> <p>2.2.1. Khái niệm, đặc điểm hợp đồng kì hạn</p> <p>2.2.2. Khái niệm, đặc điểm hợp đồng quyền chọn</p> <p>2.2.3. Khái niệm, đặc điểm hợp đồng môi giới và hợp đồng uỷ thác giao dịch</p> <p>2.3. Nội dung cơ bản của các hợp đồng có liên quan đến hoạt động mua bán hàng hoá qua sổ giao dịch hàng hoá</p> <p>2.3.1. Nội dung hợp đồng kì hạn</p> <p>2.3.2. Nội dung hợp đồng quyền chọn</p> <p>2.3.3. Nội dung hợp đồng môi giới và hợp đồng uỷ thác giao dịch</p>	<p>- Diễn giảng</p> <p>- Đặt câu hỏi, nêu tình huống</p> <p>- Hướng dẫn, giải đáp</p>	<p>Nghe giảng</p> <p>Thảo luận/Trả lời câu hỏi/ giải quyết tình huống</p>
<b>Tiết 13-15</b>	<p><b>Chương 3. Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp</b></p> <p>3.1. Khái quát về bán hàng đa cấp và pháp luật về bán hàng đa cấp</p> <p>3.2. Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp</p>	<p>- Diễn giảng</p> <p>- Đặt câu hỏi, nêu tình huống</p> <p>- Hướng dẫn, giải đáp</p>	<p>Nghe giảng</p> <p>Thảo luận/Trả lời câu hỏi/ giải quyết tình huống</p>
<b>Tiết 16-18</b>	<p><b>Chương 4: Hợp đồng mua bán doanh nghiệp</b></p> <p>4.1. Khái quát về mua bán doanh nghiệp và pháp luật</p>	<p>- Diễn giảng</p> <p>- Đặt câu hỏi,</p>	<p>Nghe giảng</p> <p>Thảo luận/Trả</p>



	<p>về mua bán doanh nghiệp ở Việt Nam và một số nước trên thế giới</p> <p>4.2. Khái niệm, đặc điểm của hợp đồng mua bán doanh nghiệp</p> <p>4.3. Nội dung cơ bản của hợp đồng mua bán doanh nghiệp</p>	<p>nêu tình huống</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Hướng dẫn, giải đáp</li> </ul>	<p>lời câu hỏi/ giải quyết tình huống</p>
<b>Tiết 19-21</b>	<p><b>Chương 5: Hợp đồng nhượng quyền thương mại</b></p> <p>5.1. Khái quát về nhượng quyền thương mại và pháp luật về nhượng quyền thương mại ở Việt Nam và một số nước trên thế giới</p> <p>5.2. Khái niệm, đặc điểm của hợp đồng nhượng quyền thương mại</p> <p>5.3. Nội dung cơ bản của hợp đồng nhượng quyền thương mại</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Diễn giảng</li> <li>- Đặt câu hỏi, nêu tình huống</li> <li>- Hướng dẫn, giải đáp</li> </ul>	<p>Nghe giảng</p> <p>Thảo luận/Trả lời câu hỏi/ giải quyết tình huống</p>
<b>Tiết 22-24</b>	<p><b>Chương 6: Hợp đồng dịch vụ pháp lý cho doanh nghiệp</b></p> <p>6.1. Khái quát về dịch vụ pháp lý và pháp luật về dịch vụ pháp lý ở Việt Nam và một số nước trên thế giới</p> <p>6.2. Khái niệm, đặc điểm, các loại hợp đồng dịch vụ pháp lý cho doanh nghiệp</p> <p>6.3. Nội dung cơ bản của hợp đồng dịch vụ pháp lý cho doanh nghiệp</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Diễn giảng</li> <li>- Đặt câu hỏi, nêu tình huống</li> <li>- Hướng dẫn, giải đáp</li> </ul>	<p>Nghe giảng</p> <p>Thảo luận/Trả lời câu hỏi/ giải quyết tình huống</p>
<b>Tiết 25-27</b>	<p><b>Chương 7: Hợp đồng thành lập công ty</b></p> <p>7.1. Khái quát thoả thuận thành lập công ty và hợp đồng thành lập công ty trong pháp luật Việt Nam và một số nước trên thế giới</p> <p>7.1.1. Thoả thuận thành lập công ty theo quan điểm của pháp luật thế giới (Anh-Mỹ)</p> <p>7.1.2. Thoả thuận thành lập công ty theo quan điểm của pháp luật Việt Nam</p> <p>7.2. Khái niệm, đặc điểm của hợp đồng thành lập công ty</p> <p>7.2.1. Khái niệm hợp đồng thành lập công ty</p> <p>7.2.2. Đặc điểm của hợp đồng thành lập công ty</p> <p>7.2.3. Hiệu lực của hợp đồng thành lập công ty</p> <p>7.3. Nội dung cơ bản của hợp đồng thành lập công ty</p> <p>7.3.1. Điều khoản về loại hình và tên công ty</p> <p>7.3.2. Điều khoản về ngành nghề kinh doanh</p> <p>7.3.3. Điều khoản về tài sản góp vốn và góp vốn</p> <p>7.3.4. Điều khoản về cơ cấu quản trị công ty</p> <p>7.3.5. Một số điều khoản khác</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Diễn giảng</li> <li>- Đặt câu hỏi, nêu tình huống</li> <li>- Hướng dẫn, giải đáp</li> </ul>	<p>Nghe giảng</p> <p>Thảo luận/Trả lời câu hỏi/ giải quyết tình huống</p>
<b>Tiết 28-30</b>	<p><b>Chương 8: Hợp đồng hợp tác kinh doanh</b></p> <p>8.1. Khái quát về hợp đồng hợp tác kinh doanh theo quy định của pháp luật Việt Nam và một số nước trên thế giới</p> <p>8.2. Khái niệm, đặc điểm của hợp đồng hợp tác kinh</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Diễn giảng</li> <li>- Đặt câu hỏi, nêu tình huống</li> <li>- Hướng dẫn, giải đáp</li> </ul>	<p>Nghe giảng</p> <p>Thảo luận/Trả lời câu hỏi/ giải quyết tình huống</p>

	doanh		
--	-------	--	--

## 5. ĐÁNH GIÁ MÔN HỌC.

TT	Hình thức	Trọng số (%)	Tiêu chí đánh giá	Thang điểm
1	Chuyên cần	10	Tính chủ động, mức độ tích cực chuẩn bị bài và tham gia các hoạt động trong giờ học.	10
		10	Thời gian tham dự buổi học bắt buộc, vắng không quá 20% số tiết học. Sinh viên vắng một tiết học bị trừ một điểm.	10
2	Thường xuyên	15	- Sinh viên làm 01 bài kiểm tra cá nhân - Tiêu chí đánh giá bài kiểm tra: + Đúng nội dung đáp án: 7.0 điểm + Trình bày rõ ràng, súc tích: 1.0 điểm + Lập luận khoa học, logic: 2.0 điểm <b>Tổng: 10 điểm</b>	10
		15	- Sinh viên làm 01 bài báo cáo nhóm - Tiêu chí đánh giá bài báo cáo. + Xác định vấn đề rõ ràng, hợp lý, khả thi: 2.0 điểm + Phân tích logic, sâu sắc, có liên hệ thực tế: 4.0 điểm + Chuẩn bị chu đáo, cẩn thận: 1.0 điểm + Trả lời chính xác các câu hỏi trong buổi báo cáo: 1.0 điểm + Trình bày báo cáo rõ ràng, lời cuốn: 1.0 điểm + Hình thức sáng tạo: 1.0 điểm <b>Tổng: 10 điểm</b>	10
3	Thi kết thúc HP	50	+ Thi kết thúc học phần + Hình thức thi: Thi tự luận (thời gian 60 phút) + Tiêu chí đánh giá bài thi: Theo đáp án của đề thi.	10

## 6. HỌC LIỆU

### A. TÀI LIỆU THAM KHẢO BẮT BUỘC

- 1 Nguyễn Viết Tý (chủ biên) Trường Đại học Luật Hà Nội, *Giáo trình luật thương mại tập 1*, Nxb. CAND, Hà Nội, 2006.
- 2 Nguyễn Viết Tý (chủ biên) Trường Đại học Luật Hà Nội, *Giáo trình luật thương mại tập 2*, Nxb. CAND, Hà Nội, 2006.

## **B. TÀI LIỆU THAM KHẢO KHÔNG BẮT BUỘC**

1. Lê Minh Hùng (2015), *Thời điểm giao kết hợp đồng*, Nxb Hồng Đức, Tp HCM.
2. Lê Minh Hùng (2015), *Hình thức của hợp đồng*, Nxb Hồng Đức, Tp HCM.
3. Lê Minh Hùng (2015), *Hiệu lực của hợp đồng*, Nxb Hồng Đức, Tp HCM.
4. Lê Trường Sơn (2016) *Giai đoạn tiền hợp đồng trong pháp luật Việt Nam*, Nxb Hồng Đức- Hội Luật Gia Việt Nam, Hà Nội.

*Cần Thơ, ngày.....tháng..... năm.....*

**HIỆU TRƯỞNG**

**TRƯỞNG KHOA**

**TRƯỞNG BỘ MÔN**